



CONTENUTO DELLA CARTELLA STAMPA

MARR

- Dove c'è ristorazione Pag. 1
- Business Model Pag. 2
- I punti di forza e gli obiettivi Pag. 5
- La storia della società Pag. 11
- Il mercato di riferimento Pag. 13
- I risultati economico-finanziari Pag. 14
- Scheda di sintesi Pag. 15

Rimini, aprile 2022

Contatti press

Luca Macario
lmacario@marr.it
mob. +39 335 7478179

Investor Relator

Antonio Tiso
atiso@marr.it
tel. +39 0541 746803



MARR

Dove c'è ristorazione

Leader in Italia

MARR è la società leader in Italia nella distribuzione specializzata di prodotti alimentari e non-food alla ristorazione extra domestica (foodservice).

Da giugno 2005 la società è quotata sul segmento STAR (Segmento Titoli Alti Requisiti) di Borsa Italiana.

Ricavi per circa 1,7 miliardi di Euro ante pandemia

Il Gruppo MARR nell'esercizio **2021** ha realizzato ricavi totali per **1.456,3 milioni di Euro**, rispetto a 1.073,7 milioni nel 2020 e **1,7 miliardi di Euro** ante pandemia nel 2019.

I clienti e i prodotti

Presente sull'intero territorio nazionale, **MARR serve gli operatori della ristorazione extra domestica commerciale** (ristoranti, pizzerie, alberghi, villaggi turistici) e **collettiva** (mense aziendali, scuole, ospedali), con un portafoglio prodotti che comprende:

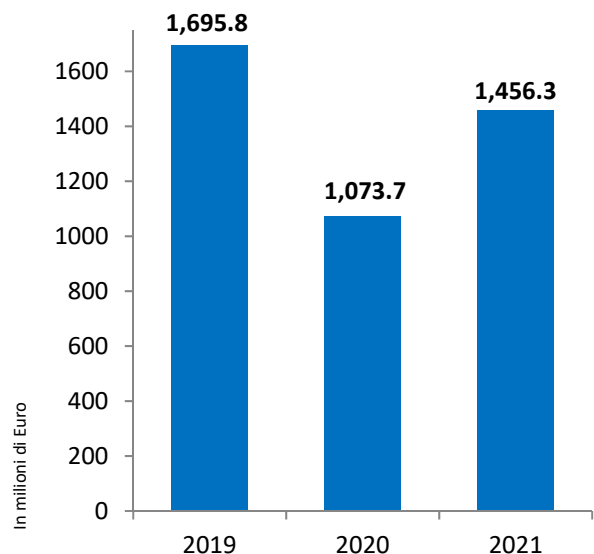
- **oltre 20.000 articoli alimentari** (<https://catalogo.marr.it/catalogo>), con una significativa offerta di prodotti a marchio proprio, disponibili in diverse tipologie di conservazione.
- **8.000 articoli strumentali**, tra cui attrezzature per la ristorazione, stoviglie, tovagliamenti, etc.

Chi è MARR

Con una storia di 50 anni, MARR rappresenta un punto di riferimento per gli operatori della ristorazione professionale, proponendosi quale fornitore unico su scala nazionale di **un'ampia gamma di prodotti** sulle varie tipologie di conservazione (congelato, fresco, a temperatura ambiente), in grado di **assicurare un servizio tempestivo ed accurato e rispondere alle varie e mutevoli esigenze**, che caratterizzano i diversi segmenti di clientela serviti, in modo personalizzato e in tempi rapidi.

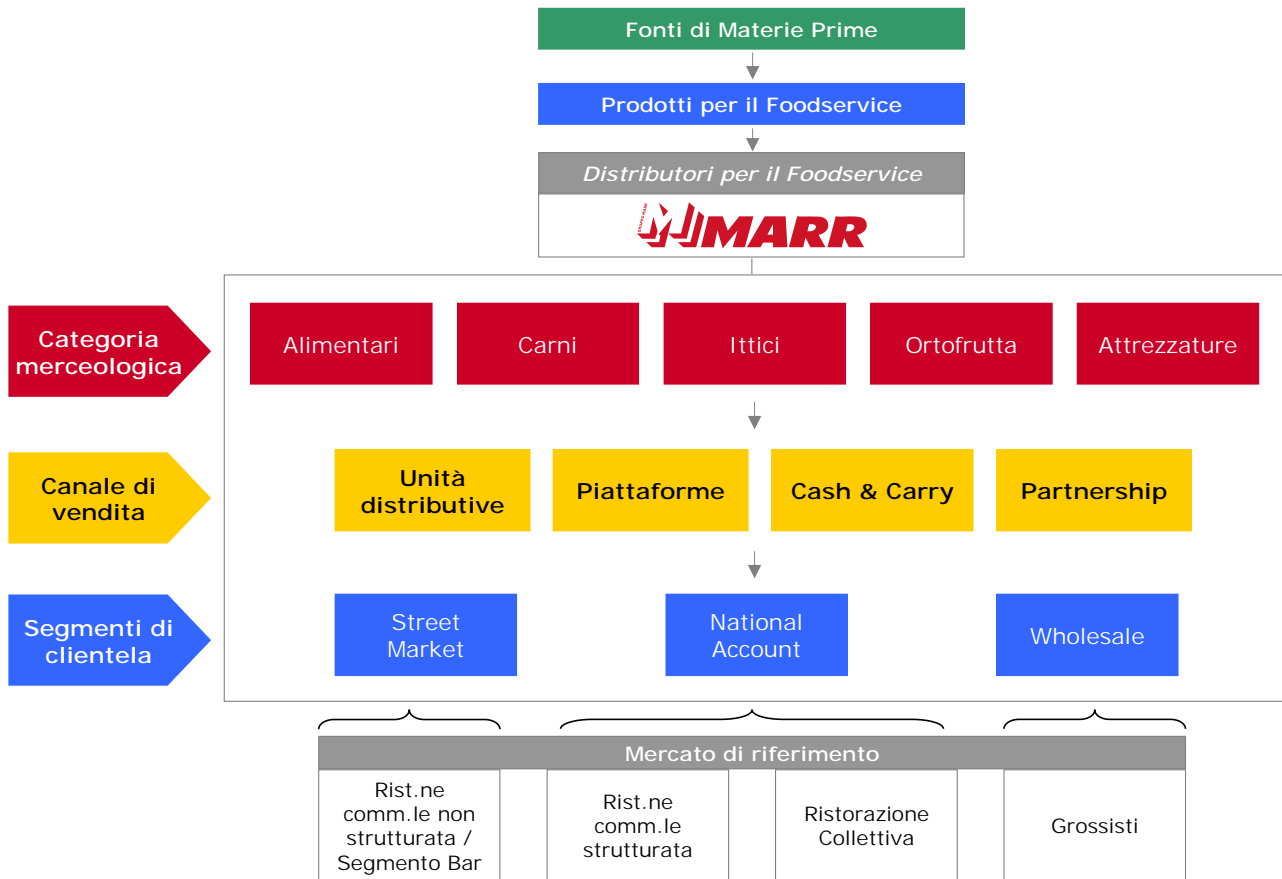
Le principali caratteristiche che costituiscono le basi per il vantaggio competitivo di MARR sono: **efficienza del sistema logistico, ampiezza di assortimento, competenza della struttura commerciale, capacità di innovazione merceologica, attenzione al controllo qualità.**

MARR
Ricavi totali consolidati



MARR

Il modello di business



Modello di business

Nell'ambito del foodservice in Italia, **MARR opera come intermediario altamente qualificato tra i produttori di generi alimentari e gli operatori della ristorazione extradomestica**. In particolare il Gruppo si approvvigiona presso fornitori selezionati in tutto il mondo, segmentando il proprio mercato in **cinque categorie merceologiche** di prodotti alimentari e non alimentari che propone, tramite **quattro canali di vendita**, alla sua clientela.

Approccio al mercato

MARR vuole essere un partner qualificato e riconosciuto nel mercato del foodservice, in grado di **proporre soluzioni adeguate alle esigenze degli operatori della ristorazione**.

Dipendenti e tecnici commerciali

I dipendenti diretti del Gruppo MARR sono oltre 900, a cui si aggiungono oltre 850 tecnici commerciali.



Phygital marketing

Phygital marketing ovvero l'avvicinamento dell'approccio "fisico" (tecnici commerciali, consegnatari, rete distributiva) con quello "digitale" (es. catalogo on line) ottimizzando il contatto diretto del Cliente con l'Azienda mediante la corretta e bilanciata combinazione delle competenze e degli strumenti. Tra i più recenti supporti digitali un supporto importante è fornito dalla nuova app "myMARR", attraverso la quale il Cliente potrà rimanere in costante contatto con MARR disponendo di continui aggiornamenti sulle iniziative commerciali, nonché avere accesso al catalogo on-line con ricette, schede tecniche, ingredienti e gestire il proprio account accedendo direttamente e facilmente anche ai pagamenti elettronici.

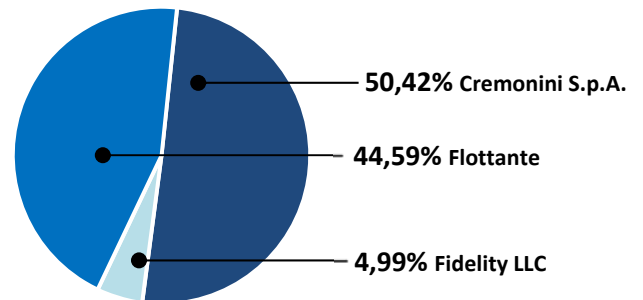


Gli Azionisti

MARR è controllata da Cremonini S.p.A. con una quota del 50,42%.

Tra gli altri azionisti¹ figurano numerosi fondi istituzionali italiani ed esteri: tra cui Fidelity LLC al 4,99%. Il flottante ammonta al 44,59%.

MARR
Gli azionisti



¹ Principali partecipazioni secondo il libro soci, integrate dalle comunicazioni ex art. 120 D. Lgs. 58/1998 e altre informazioni disponibili. Situazione al 6 settembre 2021.

MARR

I punti di forza e gli obiettivi futuri

A) Un sistema commerciale logistico efficiente

Oltre 850 addetti alle vendite

MARR è presente su tutto il territorio nazionale, avvalendosi di una struttura commerciale costituita da oltre 850 addetti, tra tecnici commerciali e funzionari di vendita.

Oltre 40 unità distributive e oltre 800 automezzi

La rete distributiva è costituita da **oltre 40 unità distributive**, alcune delle quali con cash&carry, mentre le consegne sono effettuate con una flotta di **oltre 800 automezzi**, dotati di vani a “temperatura controllata” e un **sistema IT di monitoraggio delle consegne e delle temperature** in grado di assicurare il continuo mantenimento della “catena del freddo”.

Piattaforme logistiche

Alle unità distributive rivolte ai clienti si affiancano le **piattaforme logistiche** che **ottimizzano i flussi in entrata dai fornitori e la distribuzione interna alle unità di distribuzione**, fungendo anche da **centri di stoccaggio**.

Alcune di queste strutture sono inoltre **specializzate nella distribuzione ai clienti della Ristorazione Collettiva e Ristorazione Commerciale Strutturata**.

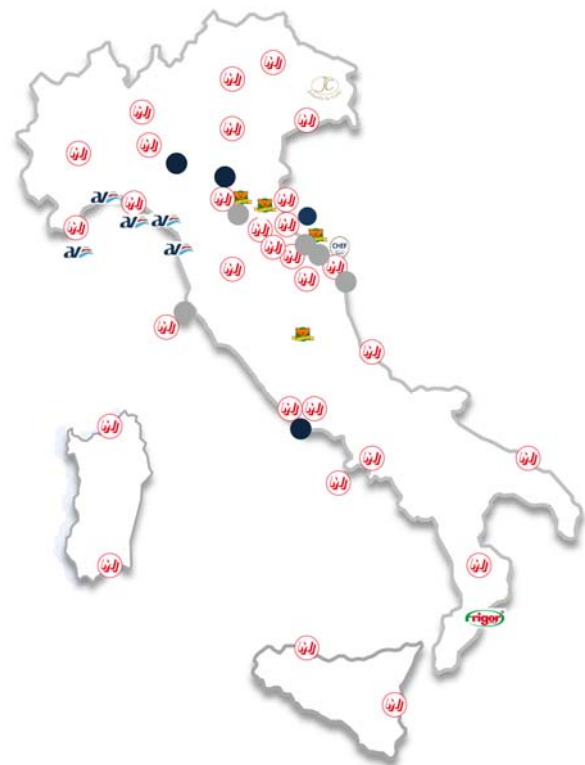
Partnerships per prodotti freschi

La società si avvale di **oltre 20 accordi di partnership con grossisti locali**, al fine di ottimizzare il livello di servizio ed effettuare consegne con maggiore efficienza per i **prodotti freschi**.

Ha inoltre strutture dedicate e partner per la lavorazione di carne e pesce che offrono un servizio personalizzato.

La rete distributiva è organizzata con l'obiettivo di **consegnare i prodotti richiesti anche entro 24 ore dal ricevimento dell'ordine**, che viene gestito attraverso un sistema informatico ad hoc.

MARR Copertura del territorio



- Unità distributive
- Cash&Carry
- Centri distributivi segmento Bar
- Piattaforme logistiche
- Jolanda de Colò (prodotti premium)
- Antonio Verrini (ittico)
- Chef Seafood (ittico)
- Frigor Carni

B) Un'ampia offerta di prodotti

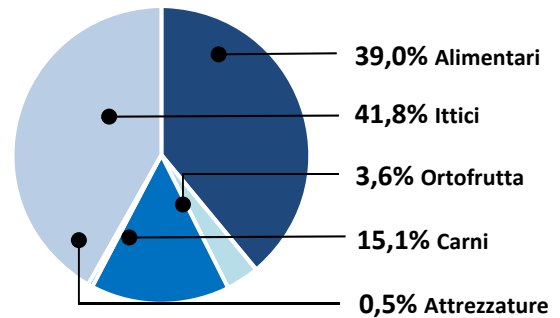
MARR dispone di un'offerta ampia, articolata sia per tipologia di prodotto che per tipologia di conservazione. In particolare, le tipologie di prodotto sono articolate in:

Mix di vendita per tipo prodotto

- **alimentari** (39,0% dei ricavi di vendita);
- **ittici** (41,8%);
- **carni** (15,1%);
- **ortofrutta** (3,6%);
- **attrezzature** (0,5%).

MARR

Ricavi per tipologia di prodotto (2021)



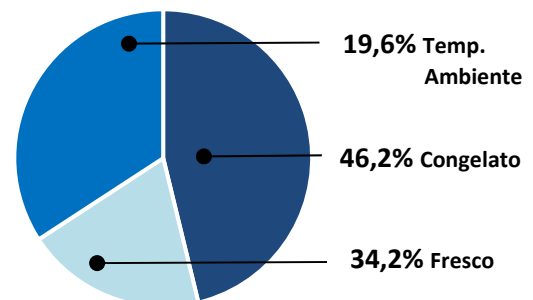
Tipologie di conservazione

I prodotti sono disponibili in diverse temperature di conservazione: fresco, congelato e temperatura ambiente.

Circa l'80% dei ricavi sono generati dalla vendita di prodotti a temperatura controllata (prodotti freschi e congelati).

MARR

Ricavi per tipologia di conservazione (2021)



La segmentazione dell'offerta contribuisce alla creazione del vantaggio competitivo di MARR riducendo la dipendenza nei confronti di una specifica tipologia di prodotto e consentendole di **adeguarsi rapidamente alle esigenze del mercato e gestire le dinamiche congiunturali di domanda e offerta.**

Catalogo MARR on line

Il nuovo Catalogo MARR su web (<https://catalogo.marr.it/catalogo>) mette a disposizione uno strumento innovativo per fare conoscere le soluzioni offerte da MARR ai professionisti della ristorazione.

Uno strumento tecnologicamente avanzato per presentare in modo originale una gamma di oltre 20.000 referenze disponibili a livello nazionale illustrate attraverso una grafica intuitiva e con informazioni sempre aggiornate.

Con alcuni semplici passaggi è possibile navigare tra le diverse categorie di prodotti, fino ad arrivare alla scheda tecnica e ai contenuti multimediali con foto e oltre 1.000 video.

C) La competenza della struttura commerciale

Oltre 50.000 clienti

MARR serve oltre 50.000 clienti, costituiti da ristoranti, hotel e catene alberghiere, villaggi turistici, pizzerie, mense aziendali, colonie, asili, scuole, cliniche private, ospedali, case di cura e istituzioni pubbliche.

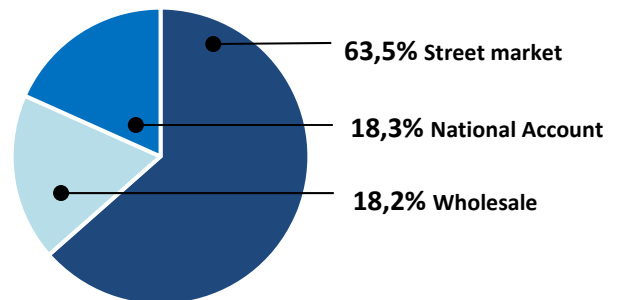
Coerentemente con l'evoluzione del mercato del foodservice e per rispondere alle crescenti esigenze degli operatori che richiedono servizi sempre più articolati e personalizzati, **MARR, oltre a raccogliere gli ordini e consegnare i prodotti, assiste i clienti con competenza nella pianificazione degli acquisti.**

Il portafoglio clienti di MARR è suddiviso in 3 segmenti:

I segmenti di clientela

- **“Street Market”**: operatori della ristorazione commerciale non strutturata (ristoranti, trattorie, pizzerie, alberghi ed in generale strutture non appartenenti a gruppi o catene) e clienti del segmento bar e della ristorazione veloce.
- **“National Account”**: operatori della ristorazione commerciale strutturata (ristoranti, alberghi ed in generale strutture appartenenti a gruppi o catene) e della ristorazione collettiva (tra cui mense aziendali, scuole, ospedali).
- **“Wholesale”**: grossisti alimentari, in particolare di ittico congelato.

MARR
Ricavi di vendita per tipologia di cliente (2021)



D) La capacità di innovazione merceologica

Prodotti a marchio proprio

MARR ha ampliato la propria offerta commerciale con prodotti a marchio proprio e in esclusiva (oltre 1.000), la cui incidenza sui ricavi è destinata a crescere nei prossimi anni.

L'innovazione merceologica riguarda anche l'offerta di prodotti, prevalentemente a marchio proprio, **in grado di semplificare le attività di preparazione in cucina** (ad es. porzionati, ready to cook), è ad es. il caso dei prodotti della linea **“MARR Easy Menu”** che riduce drasticamente i potenziali sprechi e si aggiunge alle ormai ben sperimentate linee per le attività di delivery e take away.

Nell'ottica di valorizzare i prodotti delle eccellenze Italiane e del territorio un ruolo importante è svolto dalla linea di





prodotti “**Della Nostra Terra**” (oltre 1.100 referenze) che comprende prodotti DOP, IGP o rientranti nell’elenco PAT.

A questi si aggiungono oltre 4.000 prodotti del “**Made in Italy**” la cui origine della materia prima è italiana.

E) Sistema di Qualità

Il **Sistema Qualità MARR** (www.marr.it/gruppo/qualita) è stato sviluppato in modo da essere funzionale all’attuazione dei nostri obiettivi, tra i quali sono annoverati come prioritari: la **qualità**, la **sicurezza**, la **sostenibilità** e la **capacità di fornire prodotti e servizi conformi ai requisiti dei Clienti**

Il **Sistema Qualità** di MARR è **certificato** in base alla norma **ISO 9001** da un ente esterno accreditato e riconosciuto a livello internazionale. Per assicurare inoltre che tutte le fasi del processo distributivo e produttivo avvengano nel pieno rispetto degli standard di controllo comunitari e nazionali applicabili, MARR ha conseguito standard di certificazione di filiera, di prodotto e di autocontrollo igienico-sanitario, in conformità alle seguenti norme:

- ISO 9001 - Sistema di Gestione Qualità
- UNI 10854 - Linee guida per la progettazione e realizzazione di un sistema di autocontrollo basato sul metodo HACCP
- ISO 22000 - Sistema di Gestione per la Sicurezza Alimentare
- ISO 22005 - Sistema di Rintracciabilità nelle Aziende Agroalimentari
- ISO 14001 - Sistemi di Gestione Ambientale
- Certificazione del processo di controllo della filiera ittica sostenibile
- Pesca sostenibile certificata MSC - Catena di Custodia
- Acquacoltura sostenibile certificata ASC – Catena di Custodia
- Sistema di controllo dei fornitori per il benessere animale
- Certificazione CCPB - Certificazione di conformità alle prescrizioni del Reg. CE 834/2007 relativamente all’attività di “Ricevimento e stoccaggio di derrate alimentari BIO destinate alla preparazione di pasti”

Sostenibilità La Sostenibilità (www.marr.it/sostenibilita) è per MARR un dovere primario, per questo operiamo sul territorio in modo tale da raggiungere l'obiettivo di equilibrio tra le nostre attività e l'ambiente che ci circonda, senza degradarlo e minimizzando l'utilizzo delle risorse, favorendo anche la diffusione di prodotti sostenibili (www.marr.it/prodotti-verdi).

Benessere animale MARR, consapevole della propria responsabilità etica, sociale ed ecologica, ha da tempo considerato come prioritaria l’attuazione di strategie di sostenibilità nelle proprie politiche di approvvigionamento e nella gestione dei processi logistico distributivi (Programma di Sostenibilità MARR).

Coerentemente con il proprio modo di fare impresa, anche il **Benessere Animale** rappresenta un’area d’interesse per MARR (www.marr.it/sostenibilita/benessere-animale), in linea con la crescente sensibilità dei Clienti/Consumatori verso questo tema. L’attenzione in tal senso è volta all’obiettivo di rendere disponibili nell’assortimento MARR prodotti di origine animale sicuri dal punto di vista igienico-sanitario, garantiti dal punto di vista organolettico e in termini di rintracciabilità, realizzati in filiere produttive rispettose della dignità e del benessere animale.

Qualità, sicurezza e rintracciabilità Per garantire il rispetto dei requisiti di qualità e di sicurezza, sono messe in atto, in tutti i nostri siti produttivi, specifiche misure per il controllo di processo e di prodotto.

Il controllo di processo viene attuato, attraverso l'applicazione di **procedure per la sicurezza degli alimenti** (che comprendono il controllo all'arrivo dai nostri fornitori, molteplici verifiche sulle fasi di immagazzinamento e lavorazione, fino al trasporto e consegna ai nostri Clienti), anche attraverso l'utilizzo di **un sistema informatizzato di controllo della catena del freddo**. Il controllo di prodotto prevede invece una serie di campionamenti effettuati in diverse fasi del ciclo distributivo o di lavorazione attuati al fine di verificare la **conformità degli alimenti in termini di etichettatura, caratteristiche microbiologiche e merceologiche, assenza di residui o di sostanze vietate**. Sui prodotti distribuiti da MARR vengono effettuate infatti diverse **migliaia di prove analitiche** secondo piani di campionamento predefiniti.

Le determinazioni sono effettuate nel laboratorio di analisi di MARR e in laboratori di analisi esterni accreditati. Il Laboratorio MARR è opportunamente attrezzato per svolgere analisi di routine su matrici alimentari con metodiche messe a punto secondo quanto previsto dalle attuali procedure nazionali ed internazionali e impiega personale tecnico laureato in Scienze e Tecnologie Alimentari e Scienze Biologiche.

Per garantire la sicurezza alimentare lungo tutta la catena di fornitura, MARR ha inoltre messo in atto procedure e avanzati sistemi di identificazione volti a garantire la **rintracciabilità dalla fase di ricevimento presso i propri depositi alla fase di consegna al Cliente**. La gestione del sistema di rintracciabilità MARR consente di certificare la storia documentata di un prodotto o classi di prodotti e le specifiche responsabilità attraverso l'identificazione e la registrazione dei flussi fisici che legano il Fornitore, MARR e il Cliente, consentendo così il ritiro completo di prodotti dal mercato nel caso di stati di allerta o di non conformità rilevate nell'ambito dell'autocontrollo.

Bilancio di Sostenibilità e ESG

Il **Bilancio di sostenibilità** di MARR illustra in modo organico obiettivi, impegni e attività di MARR a favore della sostenibilità.





MARR ha pubblicato il Bilancio di Sostenibilità 2021 – Dichiarazione consolidata di carattere non Finanziario redatta ai sensi del D.Lgs. 254/2016 (www.marr.it/sostenibilita/bilancio-di-sostenibilita).

Ai fini della redazione della Dichiarazione Consolidata Non Finanziaria (DNF), ha implementato un processo di analisi condotto secondo le linee guida per il reporting di sostenibilità del GRI (Global Reporting Initiative) Standard volto ad identificare le tematiche che potrebbero influire sulla capacità di creare valore e che sono maggiormente rilevanti per la Società e i suoi stakeholder.

MARR ha ottenuto il rating A per l'ESG rating assessment 2021 di MSCI



GLI OBIETTIVI FUTURI

Gli obiettivi

Per proseguire nel percorso di crescita e incrementare la sua presenza sul mercato, MARR si pone gli obiettivi di:

- **aumentare il numero dei prodotti venduti per cliente;**
- completare l'offerta merceologica anche attraverso **prodotti a marchio proprio e in esclusiva;**
- aumentare il livello di **specializzazione dell'offerta** e promuovere **l'innovazione di prodotto e processo** per aumentare il **livello di servizio e fidelizzare il cliente;**
- **proseguire lo sviluppo per linee esterne**, con acquisizioni mirate di operatori locali per:
 - incrementare la specializzazione di prodotto e di segmento di clientela con una particolare attenzione allo sviluppo nella distribuzione al bar e alla ristorazione veloce, un segmento di mercato in continua espansione;
 - diversificare le attività;
 - ottimizzare la copertura logistica della clientela.



MARR

La storia della società

- 1972** **M.A.R.R., Magazzini Alimentari Riuniti Riminesi**, viene fondata a Rimini e inizia la propria attività per la fornitura e distribuzione di prodotti alimentari soprattutto a ristoranti ed alberghi, operanti nella stagione estiva sulla riviera romagnola.
- 1979** **Il Gruppo Cremonini entra nel capitale di MARR**
- Anni 90** MARR si sviluppa sul territorio nazionale, attraverso l'apertura di nuovi Centri distributivi un po' in tutte le regioni italiane, dalla Sicilia al Piemonte, Campania, Lombardia, Lazio, Veneto e Sardegna. Vengono altresì finalizzate acquisizioni mirate di operatori regionali, in particolare Adriafood, Copea, Discom, Venturi e Sanremomare.
- 2003** Nel capitale di MARR entra un pool di investitori istituzionali (capofila: Barclays Private Equity, Arca Impresa Gestioni SGR e Arca Merchant) che sottoscrive circa il 33,3% del capitale.
- 2004 – 2006** MARR acquisisce Sogema S.p.A., società operante in Piemonte e Valle d'Aosta, quindi il ramo d'azienda di Sfera S.r.l., operante in Romagna, Marche e Umbria. Successivamente vengono acquisiti As.Ca. S.p.A., società bolognese che si inserisce nel piano di sviluppo nelle grandi città, ed il ramo d'azienda di distribuzione al foodservice di Prohoga, società operante in Trentino Alto Adige. Apre anche la Filiale in Calabria.
- Il 21 giugno 2005** Le azioni MARR vengono ammesse alla negoziazione sul segmento STAR (Segmento Titoli Alti Requisiti) di Borsa Italiana.
- 2007** MARR entra nel segmento della distribuzione alimentare a bar e ristorazione veloce con l'acquisto di New Catering S.r.l. di Forlì. Iniziano le attività operative presso il nuovo centro distributivo di MARR Toscana in provincia di Pistoia. Nello stesso anno MARR si rafforza nel segmento dell'ittico fresco acquisendo il ramo d'azienda della F.lli Baldini S.r.l., azienda leader nella distribuzione di molluschi freschi, finalizza l'acquisto del ramo d'azienda della società Cater, specializzata nella fornitura alla ristorazione collettiva ed acquista il ramo d'azienda attivo nelle forniture alimentari da Jolly Hotel, primaria catena alberghiera nazionale acquisita dal Gruppo NH Hotel.
- 2008** Vengono rilevate le attività di Minerva S.r.l., azienda operante sul Lago di Garda e con una forte specializzazione nella distribuzione di prodotti ittici freschi e congelati e quindi finalizzato l'acquisto di Emigel S.r.l. di Bentivoglio (BO), attiva nella distribuzione alimentare a bar e ristorazione veloce, confermando la strategia di consolidamento del settore della distribuzione al bar con la successiva incorporazione (2014) in New Catering S.r.l..
- 2012** MARR celebra 40 anni di attività, durante i quali è diventato il gruppo leader nella distribuzione alimentare al foodservice in Italia; rileva inoltre le attività della Società Lelli Lino & figli S.r.l. di Anzola nell'Emilia (BO) che verrà trasformata in Filiale nel 2014.



- 2013** Prende avvio il contratto di affitto d'azienda delle attività di Scapa Italia S.p.A., attraverso il quale MARR ha rilevato la gestione dei Centri distributivi di Marzano (Pavia) e Pomezia (Roma). L'azienda viene acquistata all'inizio dell'anno successivo.
- 2014** MARR cede le quote detenute (pari al 55% del capitale sociale) di Alisea società consortile a responsabilità limitata a CIR Food Cooperativa Italiana di Ristorazione. A seguito della cessione da parte di MARR dell'intera partecipazione in Alisea -società operante nella ristorazione rivolta a strutture ospedaliere - le attività del Gruppo MARR si focalizzano nelle forniture al foodservice.
- 2015** MARR acquista SAMA S.r.l., società di Zola Predosa (BO), specializzata nella distribuzione di prodotti alimentari a bar e ristorazione veloce che nello stesso anno viene incorporata in New Catering S.r.l., che si conferma realtà leader nella distribuzione alimentare al segmento bar con 4 Centri di distribuzione (Forlì, Bologna, Rimini e Perugia).
- 2016** MARR acquista DE.AL. S.r.l., società abruzzese operante nella distribuzione alimentare al Foodservice col marchio "PAC FOOD" e un centro distributivo di oltre 7 mila metri quadri coperti localizzato ad Elice (Pescara). L'acquisizione rafforza la presenza di MARR nel medio adriatico; nello stesso anno le attività della Società consentono l'attivazione della nuova Filiale MARR Adriatico.
Nello stesso anno viene acquisita Speca Alimentari S.r.l., società localizzata sul Lago Maggiore, con il conseguente rafforzamento della presenza di MARR in tale territorio.
- 2019** MARR acquista il 34% delle azioni di Jolanda de Colò S.p.A. , leader nel segmento premium (alto di gamma), da Intrapresa S.r.l. e contestualmente sottoscrive un accordo irrevocabile che assegna a MARR – a partire dal 31 marzo 2022 - l'opzione per l'acquisto di una percentuale di maggioranza.
- 2020** MARR completa l'acquisizione di SìFrutta S.r.l., di cui aveva acquisito una partecipazione minoritaria nel 2018.
- 2021** MARR acquista la totalità delle quote della neo costituita "Antonio Verrini S.r.l.", nella quale sono state conferite tutte le attività della Antonio Verrini & Figli S.p.A. e di Chef S.r.l. Unipersonale che ha in affitto l'azienda Chef Seafood S.r.l.. Le società operano entrambe nel mercato dell'ittico.
- 2022** Nel mese di aprile MARR porta a termine l'acquisizione di Frigor Carni S.r.l., uno dei principali operatori calabresi nella commercializzazione e distribuzione di prodotti alimentari al foodservice, con una significativa specializzazione nell'offerta di prodotti ittici. Frigor Carni S.r.l. si rivolge principalmente ai Clienti della ristorazione indipendente e opera prevalentemente nell'area della costa ionica a forte vocazione turistica.

MARR

Il mercato di riferimento

MARR è una realtà in crescita costante sia in termini di fatturato che di marginalità, attiva in un settore caratterizzato da continui tassi di sviluppo e fortemente correlato alle dinamiche espansive della ristorazione extradomestica.

Il mercato di riferimento²



Il giro d'affari del foodservice in Italia (bevande incluse) nel 2021 è stimato in oltre 65 miliardi di Euro (85 miliardi ante pandemia) ed è pari a circa il 5% del PIL.

Circa il 34% della spesa alimentare degli italiani è destinata al fuori casa con consumi strutturalmente stabili.

L'universo della ristorazione si articola su circa 183.000 strutture (bar e neo ristorazione esclusi), di cui quelle della **ristorazione collettiva** rappresentano il **13% del valore dei pasti fuori casa**, mentre la **ristorazione commerciale** rappresentano il restante **87%**, di cui il 15% è costituito dalla ristorazione commerciale strutturata (clienti del segmento Chains&Groups per MARR).

Il mercato delle forniture al foodservice, riferito al costo dei prodotti alimentari acquistati (bevande escluse), ha un valore di **oltre 16 miliardi di Euro (ante pandemia)**.

L'offerta al foodservice

L'offerta al foodservice è articolata e polverizzata. La quota più significativa, circa il 59%, è detenuta dal segmento dei grossisti distributori (inclusi Logistic providers e quota Food Delivery Service del canale C&C), il 17% dai produttori, il 13% dal canale C&C e l'11% dal retail.

Il canale dei Grossisti, che vale oltre 10 miliardi di Euro, di cui MARR è leader con una quota di oltre il 16%, è segmentabile in 2 categorie:

- **operatori locali:** oltre 3.000 con un fatturato annuo individuale non superiore a 5 milioni di Euro e con una forte specializzazione di prodotto;
- **distributori specializzati:** circa 50 operatori di dimensione regionale e con un'offerta su varie categorie di prodotti.

Tra i distributori specializzati MARR è l'unico con un'estesa copertura nazionale.

² Tradelab novembre 2021 e stime della società.



MARR, che serve oltre 50.000 clienti del foodservice dei circa 183.000 potenziali in Italia (esclusi i bar), ha una market share in numerica di oltre il 25% a fronte di un valore di oltre il 16%, quindi con un importante potenziale in crescita sui clienti già fidelizzati.

MARR

I risultati economico-finanziari

Trend di crescita

Nel corso degli anni MARR ha confermato risultati economico-finanziari in crescita sia in termini di fatturato che di marginalità.

Ricavi per consolidati

Nel 2021 il Gruppo ha realizzato **ricavi totali consolidati** pari a **1.456,3 milioni di Euro**, rispetto ai 1.073,7 milioni del 2020 e i 1.695,8 milioni del 2019 (ante pandemia).

EBITDA consolidato

Il margine operativo lordo consolidato (**EBITDA**) nel 2021 si è attestato a **90,5 milioni di Euro** rispetto ai 39,4 milioni del 2020 e i 128,5 milioni del 2019³ (ante pandemia).

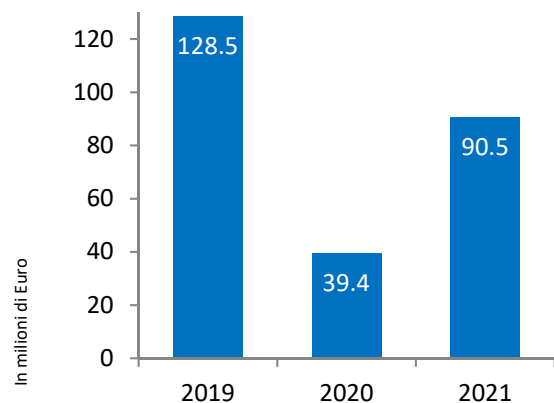
Il **risultato netto** dell'esercizio 2021 si è attestato a **35,1 milioni di Euro** (-2,4 milioni nel 2020 e 66,6 milioni nel 2019).

Dati patrimoniali

Al **31 dicembre 2021**, l'**indebitamento finanziario netto** è stato di **141,4 milioni di Euro** (192,3 milioni a fine 2020).

Il **patrimonio netto consolidato a fine 2021** è stato pari a **349,5 milioni di Euro**, rispetto ai 338,1 milioni di Euro a fine 2020.

MARR EBITDA consolidato



³ dall'esercizio 2019 i dati sono espressi secondo il principio contabile dell'IFRS 16 che trova applicazione dal 1 gennaio 2019



MARR

Scheda di sintesi

Sede	Via Spagna, 20 - 47921 Rimini	
Numero unità distributive:	oltre 40	
Localizzazione unità:	MARR: Rimini (n° 3), Riccione, Cesenatico (FC), Anzola dell'Emilia (BO), Costermano (VR), San Michele al Tagliamento (VE), Tai di Cadore (BL), Arco (TN), Opera (MI), Baveno (VB), Torino, Carasco (GE), Taggia (IM), Bottegone (PT), Portoferraio (LI), Uta (CA), Capena (RM), Roma, Casoria (NA), Ischia, Elice (PE), Monopoli (BA), Spezzano Albanese (CS), Cinisi (PA), Catania.	
Società controllate:	New Catering: Bologna, Forlì, Rimini, Perugia. Antonio Verrini: Genova, Sanremo, Savona, Sestri Levante, Viareggio Chef: San Clemente (RN) Frigor Carni: Montepaone Lido (CZ)	
Società collegate:	Jolanda de Colò: Palmanova (UD)	
Piattaforme logistiche:	Marzano (PV), Castel San Giovanni (PC), Rimini e Pomezia (RM)	
Numero di Partnership:	oltre 20	
Numero dipendenti diretti:	917 al 31 dicembre 2021; 880 numero medio 2021	
Consiglio di Amministrazione:	Ugo Ravanelli	Presidente del Consiglio di Amministrazione
	Francesco Ospitali	Amministratore delegato
	Claudia Cremonini	Amministratore
	Paolo Ferrari	Amministratore
	Marinella Monterumisi	Amministratore (indipendente)
	Alessandro Nova	Amministratore (indipendente)
	Rossella Schiavini	Amministratore (indipendente)
Collegio Sindacale:	Massimo Gatto	Presidente
	Andrea Foschi	Sindaco effettivo
	Simona Muratori	Sindaco effettivo
	Alvise Deganello	Sindaco supplente
	Lucia Masini	Sindaco supplente
Società di revisione:	PricewaterhouseCoopers S.p.A.	